



# Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

*Jakob Müller*

Download now

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

# Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

*Jakob Müller*

## **Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)** Jakob Müller

Bachelorarbeit aus dem Jahr 2012 im Fachbereich BWL - Controlling, Note: 1, FH Krems (Unternehmensführung), Sprache: Deutsch, Abstract: Das Vertriebsmanagement ist heute verschärften Bedingungen im Marktumfeld, geprägt von zunehmendem Wettbewerbsdruck und stetig steigenden Anforderungen von Kunden, ausgesetzt. Um diesen Bedingungen langfristig gerecht zu werden bedarf es neben geeigneten Strategien vor allem der konsequenten Umsetzung der strategischen Ziele im Vertrieb.

Diese Arbeit untersucht, wie das Erreichen strategischer Ziele im Vertrieb durch den Einsatz der Balanced Scorecard unterstützt werden kann und welche Potentiale bzw. Problembereiche dabei gegenüber rein finanzorientierten Steuerungsinstrumenten bestehen. Basierend auf Erkenntnissen aus der Diskussion von Fachliteratur werden die Funktion und Problembereiche des Vertriebsmanagements dargelegt, sowie das Performance Management und das Konzept der Balanced Scorecard vorgestellt. Anschließend wird durch die Zusammenführung der Erkenntnisse die Balanced Scorecard auf ihre Eignung als Instrument des Vertriebsmanagements zur Erreichung strategischer Ziele untersucht.

Die Ergebnisse der Arbeit zeigen, dass der Einsatz der Balanced Scorecard im Vertrieb als vorteilhaft in Bezug auf das Realisieren strategischer Ziele zu bewerten ist. Entgegen rein finanzorientierten Kennzahlensystemen berücksichtigt die Balanced Scorecard auch qualitative Ziele und bewirkt dadurch eine gesamtheitliche Integration der Strategie in die Operative. Darüber hinaus ist die Balanced Scorecard besonders zur Kommunikation der Strategie geeignet und schafft als Grundlage leistungsbezogener Entlohnungssysteme ein höheres Strategiebewusstsein im Vertrieb. Mit der notwendigen Methodenkompetenz bei der Entwicklung der Balanced Scorecard, sowie dem potentiellen Mangel an Akzeptanz seitens der Mitarbeiter wurden zwei potentielle Problembereiche identifiziert.

 [Download Performance Management im Vertrieb: Balanced Score ...pdf](#)

 [Read Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Sco ...pdf](#)

## **Download and Read Free Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller**

---

### **From reader reviews:**

#### **Janice Nolan:**

Information is provisions for those to get better life, information today can get by anyone in everywhere. The information can be a information or any news even a problem. What people must be consider while those information which is in the former life are challenging to be find than now is taking seriously which one is acceptable to believe or which one the actual resource are convinced. If you have the unstable resource then you buy it as your main information we will see huge disadvantage for you. All of those possibilities will not happen inside you if you take Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) as your daily resource information.

#### **Toby Terry:**

Reading a book can be one of a lot of pastime that everyone in the world really likes. Do you like reading book therefore. There are a lot of reasons why people like it. First reading a publication will give you a lot of new data. When you read a book you will get new information because book is one of various ways to share the information or perhaps their idea. Second, studying a book will make an individual more imaginative. When you reading through a book especially hype book the author will bring one to imagine the story how the people do it anything. Third, you could share your knowledge to some others. When you read this Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition), you can tells your family, friends along with soon about yours book. Your knowledge can inspire average, make them reading a e-book.

#### **Robert Alcock:**

Playing with family inside a park, coming to see the coastal world or hanging out with pals is thing that usually you have done when you have spare time, and then why you don't try issue that really opposite from that. One particular activity that make you not sensation tired but still relaxing, trilling like on roller coaster you already been ride on and with addition details. Even you love Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition), you may enjoy both. It is excellent combination right, you still wish to miss it? What kind of hangout type is it? Oh seriously its mind hangout men. What? Still don't obtain it, oh come on its named reading friends.

#### **Cora Snyder:**

In this period of time globalization it is important to someone to get information. The information will make a professional understand the condition of the world. The condition of the world makes the information much easier to share. You can find a lot of personal references to get information example: internet, paper, book, and soon. You can see that now, a lot of publisher that print many kinds of book. The particular book that recommended to you is Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) this guide consist a lot of the information on the condition of this

world now. That book was represented how do the world has grown up. The dialect styles that writer make usage of to explain it is easy to understand. Often the writer made some study when he makes this book. This is why this book ideal all of you.

**Download and Read Online Performance Management im Vertrieb:  
Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)  
Jakob Müller #Q6XLPJ5VHIM**

## **Read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller for online ebook**

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller books to read online.

### **Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller ebook PDF download**

**Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Doc**

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Mobipocket

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller EPub